

(BwG FAQ) 투자자 여러분의 궁금증을 해소시켜 드립니다!

안녕하세요. 투자자 여러분, बैंक웨어글로벌 IR팀입니다.

당사는 올해부터 분기별 실적발표 및 NDR (Non-Deal Road Show)를 정기적으로 진행하며 자본시장 안팎의

다양한 의견을 청취하고 당사가 가진 중장기 전략과 주요 성과를 직접 공유하고 있습니다.

시장과의 정기적인 소통 과정에서 자주 다루지는 내용을 투자자 여러분께 소개해 드립니다.

✦ बैंक웨어글로벌 해외 사업 현황 업데이트

▪ 일본: 법인설립 8년차, 현지 파트너사 연계 일본 내수시장 타깃 비즈니스 가속화

✓ 2017년 현지 법인 설립 이후, 일본 비즈니스 문화와 규제 환경에 대한 깊은 이해를 바탕으로 다양한 Demo, PoC(Project on Demand) 등을 추진

✓ 특히 최근에는 각종 전시회 참가, 세일즈 컨설팅, 현지 개발인력 교육, 현지 파트너사와의 긴밀한 협력을 통해 사업 입지강화 및 레퍼런스 확보

☞ 일본은 회사의 중장기 글로벌 성장 전략의 핵심 시장이며, 당사는 본격적인 성과창출 시기가 임박했다고 판단하고 있습니다.

▪ 필리핀: 현지 지방은행 중심 SaaS 형태 금융SW 공급 사업 지속 성장

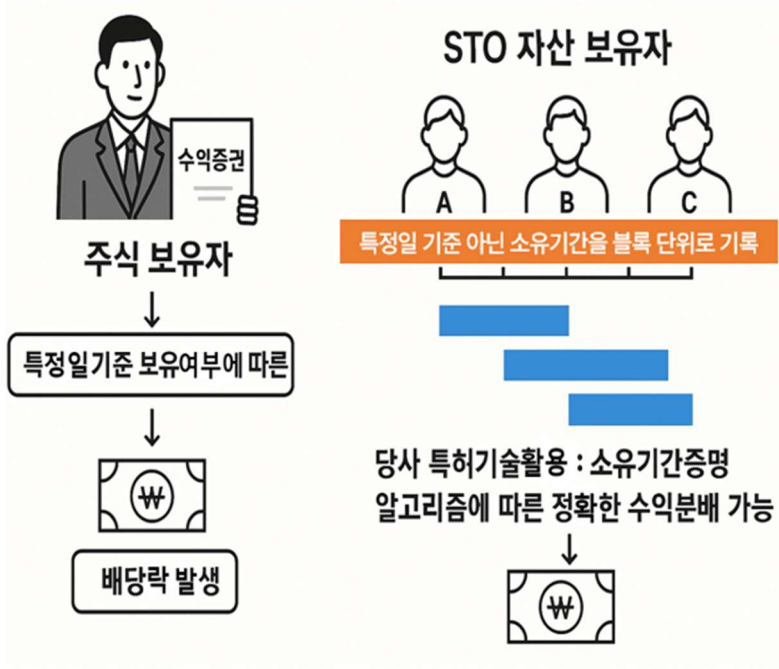
✓ 주요 고객사의 SaaS 이용 계좌수 160 만좌 돌파, 매출액 CAGR 42% 성장 지속 (25년 2분기 말 기준)

✓ 또한, 해당 고객사는 필리핀 현지소상 공인을 대상으로 한 금융 서비스 사업을 적극적으로 확대하고 있어, 이에 따른 고객 기반 확충과 매출 성장세 기대

☞ 당사는 동남아시아 지역의 무리한 확장보다는 충분한 레퍼런스 확보와 및 철저한 시장 조사를 통해 점진적으로 사업을 확산하는 전략을 채택하고 있습니다.

❖ STO·블록체인·AI 관련 사업현황 및 모멘텀

■ (STO 특허) 증권형토큰 수익분배시스템 및 방법

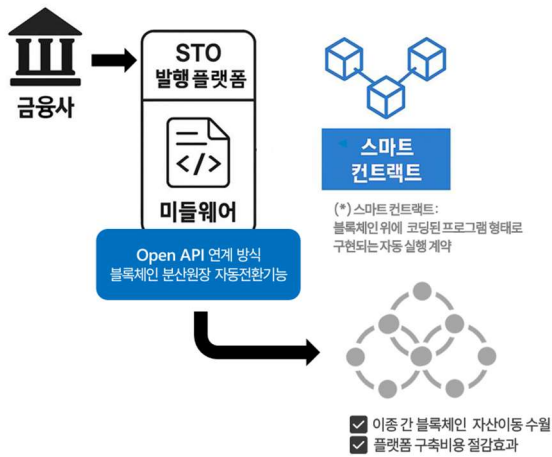


☑ 당사는 2024년, STO 수익분배 시스템 및 방법에 대한 특허 등록을 완료하였습니다.

☑ 증권형 토큰의 경우 투자자의 명확한 자산 보유 시점에 따른 공정한 수익 분배가 매우 중요한데요, 소유 기간을 일별 단위가 아닌 블록 단위로 기록해야하기 때문입니다.

☑ 당사의 특허는 소유기간 증명 알고리즘을 통해 수익 분배 방법과 시스템을 투명하고 명확하게 구현할 수 있도록 설계되었습니다. 향후 STO 시장이 활성화되면 당사는 본 특허와 기술이 시장 내에서 차별화된 경쟁력이 될 것으로 기대하고 있습니다.

STO 관련 추가 특허 출원 및 제품 출시



스마트 계약 플랫폼 변환 통한 API 제공 시스템 및 방법(25.6)

스마트 계약 API 변환 기술로 시장 혁신 예고
증권형 토큰과 스테이블코인 플랫폼 구축 지원



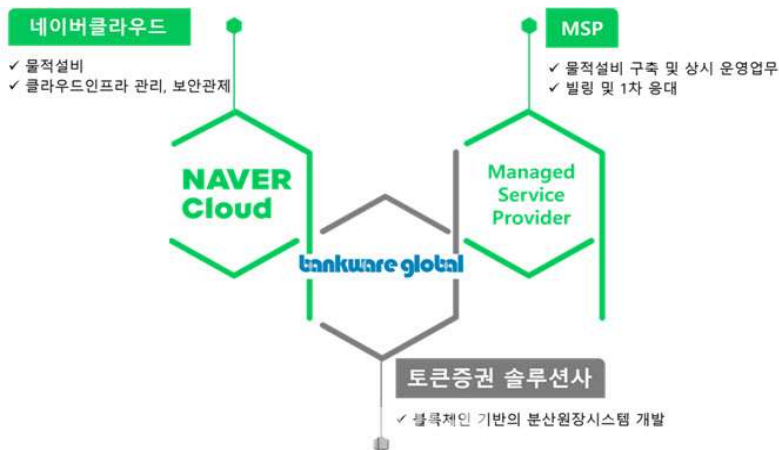
제품명	구분	기대효과
BXB (블록체인 인터페이스 솔루션)	개별 플랫폼 간 서버 연계 B2B 미들웨어	<ul style="list-style-type: none"> 분산 원장 연계 플랫폼 구현 시 Open API 활용 규격 서버 자동 구성 → 플랫폼 구축 비용 절감효과, 속도개선 HSM(Hardware Security Module) 연계 기반 운용 → 강화된 보안환경 제공을 통한 서비스 운용 가능 당사 보유 특허「STO 수익 배분 시스템 및 방법」기반 스마트 계약, 관리기능 포함 → STO 수익 분배 과정에서의 경쟁력 확보

☑ 또한 지난 6월 당사는, Open API(Application Programming Interface) 연계 이종 블록체인 간 분산원장 자동전환 기능 특허를 등록하고, 이를 기반으로 한 미들웨어 제품(BX-Blockstream)을 출시하였습니다.

☑ 상기의 특허와 제품을 활용하면, 별도의 플랫폼 구축 없이도 강화된 보안환경 속에서 이종 블록체인 간 자산 이동과 거래가 원활히 이루어 질 수 있는데요.

☑ 당사는 향후 블록체인, STO 등 다양한 기술을 활용한 금융 거래 시장이 형성되었을 시, 1) 수익분배 과정의 경쟁력 확보, 2) 저비용/고효율 업무 처리(3) 안정된 서버환경과 빠른 속도감을 활용한 편리한 금융 서비스 이용이 가능할 것으로 기대하고 있습니다.

STO 관련 주요 파트너십 사례 (네이버클라우드)



☑ 지난 9월, 당사는 네이버클라우드와 협력하여 조각투자·토큰증권 올인원 패키지를 출시하였습니다.

☑ STO 플랫폼 사업 등록에 필요한 필수 컨설팅, 인프라 구축, 솔루션, 기술 지원을 아우르는 통합 서비스를 구현한다는 계획으로, 네이버클라우드는 클라우드 물적 설비를,뱅크웨어글로벌은 물적설비 구축 및 운영, 블록체인 기반 분산원장시스템 개발을 담당하였습니다.

☞ 이번 협력을 통해 당사는 STO 관련 기술력과 사업 경험을 한 단계 더 발전시킬 수 있는 기반을 마련하였으며, 시장 상황에 맞추어 관련 역량과 사업 레퍼런스를 점진적으로 확장해 나갈 계획입니다.

■ 생성형 AI개발 지원플랫폼 구축 (우리은행, 신한은행)

뱅크웨어글로벌, '금융권 최초' 생성형 AI 개발 지원 플랫폼 구축

우리은행과 손잡고 AI 기반 디지털 금융 혁신 주도... "중대한 이정표 될 것"

박기훈 기자 | pkh@newsprime.co.kr | 2025.06.09 09:32:27



* 출처: 프라임경제

☑ 당사는 올해 상반기, 자체 개발한 AI coding Assistant를 기반으로 주요 금융권 고객사의 플랫폼 구축과 제품 업데이트를 지원하였습니다.

☑ 고객사의 긍정적인 피드백을 바탕으로 추가 프로젝트를 진행하였으며, 금융권 AX 전환 가속화 흐름에 맞춰 당사 솔루션을 연계한 AI 플랫폼 선제적 개발 및 도입을 적극적으로 추진하고 있습니다.

프로젝트와 관련된 논의는 꾸준히 진행되고 있으며, 구체적인 성과가 결정되는 시점에 맞추어 투자자 여러분께 적시에 공유드릴 예정입니다.

✦ 2025년 경영 및 IR 활동 현황

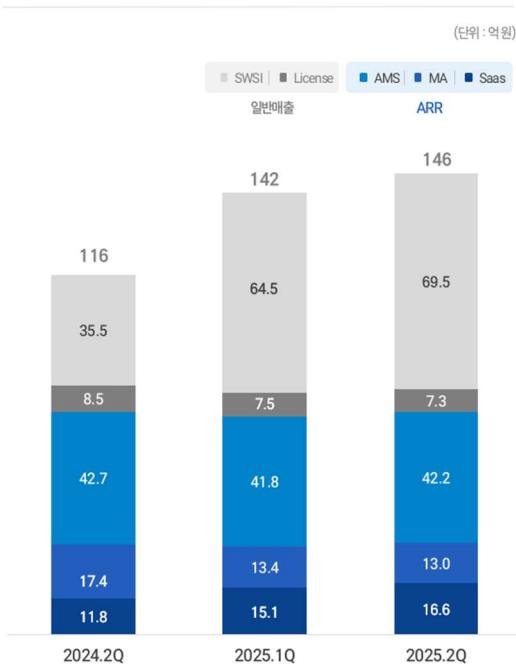
☞ 당사는 본업 경쟁력 강화를 통한 실적 회복과 더불어, 투자자와의 적극적인 커뮤니케이션을 통한 신뢰를 높이는 데 주력하고 있습니다.

■ 본업 매출 성장세 전환을 통한 실적 회복

당사는 24년 하반기를 기점으로 본업 매출 회복세를 기반으로 실적 개선을 이어가고 있습니다. 주요 수주 현황은 금감원 전자공시시스템(dart.fss.or.kr) 공시 문서를 확인해 주시기 바랍니다.

☞ 매출액 Breakdown

제품별 매출액 현황



☑ 당사는 신규 사업 수주와 더불어 전체 매출액 대비 ARR(Annual Recurring Revenue, 연간 반복 매출) 비중을 점차 확대하고 있습니다. ARR은 구독형 서비스나 유지보수 계약처럼 매년 안정적으로 일정하게 발생하는 매출을 의미합니다.

☑ 이러한 매출 비중 확대를 통해 매출 구조를 보다 안정적으로 확보해 나가고 있으며, 이는 곧 당사의 수익성 개선에도 긍정적인 영향을 미칠 것으로 예상하고 있습니다.

▪ 적극적인 커뮤니케이션:

- (1) 정기IR 활동: 분기별 실적발표 및 NDR을 통한 시장과의 지속적인 소통 지속 (연간 총 4회 예정)
- (2) 투자자간 정보격차 해소: 투자자 FAQ 업로드(반기), 정기 IR 자료(반기) 공유 통한 공정한 정보 제공
- (3) 상시 IR이벤트 및 보도자료 배포: 기업설명회 개최(공정공시), 주요 사업 모멘텀 발생시 신속한 보도자료 배포 통한 성과 전달

☞ 당사는 투명한 시장 커뮤니케이션과 본업 중심의 성장 전략을 통해 장기적인 주주가치 제고에 최선을 다하겠습니다. 투자자 여러분의 변함없는 관심과 성원 부탁드립니다. 감사합니다!

Bankware Global
Investor Relations